

Création d'entreprise

17 modules pour appréhender la création d'entreprise : business plan, choix du statut, prévisionnel, outils de suivi et premiers pas de management.

FORMAT

Vidéo

DURÉE MOYENNE

20 heures

MODULES

17

NORME

SCORM

L'ESSENTIEL

FORMAT

Vidéo

Diffusion en ligne

DURÉE MOYENNE

20 heures

GRANULARISATION

17 modules

87 leçons et exercices

NORME

SCORM

ÉVALUATION

Exercices intégrés

Quiz et mises en pratique

PRÉREQUIS

Aucun

Usage courant d'un ordinateur

TARIF

Nous consulter

INFORMATIONS ET DEVIS

contact@fcs-academy.com

www.fcs-academy.com

Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Contactez notre référent handicap pour étudier ensemble les adaptations possibles.

Objectifs pédagogiques

Appréhender la création d'entreprise à travers 17 modules et quiz : aide et conseils pour la rédaction du business plan, choix du statut le plus adapté à votre situation, réalisation du prévisionnel, choix des logiciels de travail et mise en place d'outils de suivi de votre activité.

Compétences visées

- ◆ structurer son projet et rédiger son business plan ;
- ◆ choisir le statut juridique et le mode de financement adaptés ;
- ◆ construire son prévisionnel, son plan de trésorerie et lire son bilan ;
- ◆ positionner son offre sur le marché (SWOT, 4 P) ;
- ◆ poser les bases de son organisation et du management de ses premiers collaborateurs.

Public concerné

Porteurs de projet, créateurs et repreneurs d'entreprise, travailleurs indépendants et dirigeants de très petites entreprises.

Prérequis techniques



Navigateur web

Edge, Chrome, Firefox ou Safari.



Système

Mac, PC ou smartphone.



Évaluation, modalités et délais d'accès

Inscription tout au long de l'année. Les accès sont ouverts après validation de l'inscription et confirmation du devis, puis le parcours se suit en autonomie, au rythme de l'apprenant.

Programme détaillé 17 modules, 87 leçons

Module 1 Introduction

- ◆ Introduction
- ◆ Choisir une idée
- ◆ Créer son entreprise : ce qu'il faut savoir
- ◆ Les services indispensables
- ◆ 5 bonnes raisons de passer par un incubateur d'entreprise

Module 2 Comment créer une entreprise

- ◆ Comment créer une entreprise : partie 1
- ◆ Comment créer une entreprise : partie 2
- ◆ Comment créer une entreprise : partie 3

Module 3 L'état d'esprit et les compétences de l'entrepreneur

- ◆ L'état d'esprit de l'entrepreneur
- ◆ Les compétences de l'entrepreneur
- ◆ La compétence commerciale
- ◆ Qu'est-ce qu'un bon mindset d'entrepreneur ?
- ◆ 5 astuces pour développer un bon mindset d'entrepreneur(e)
- ◆ Clés pour travailler son mindset et booster son résultat
- ◆ Les difficultés les plus couramment rencontrées par les entrepreneur(e)s et comment les surmonter
- ◆ 4 difficultés rencontrées par les entrepreneurs qui se lancent
- ◆ Le réseautage : qu'est-ce que c'est et comment bien faire en 3 clés essentielles
- ◆ L'importance du réseautage dans l'entrepreneuriat
- ◆ Comment réseauter pour développer votre activité
- ◆ Comment vaincre la solitude de l'entrepreneur(e)
- ◆ 8 grandes erreurs à éviter pour les entrepreneur(e)s
- ◆ La résilience : cette fabuleuse capacité de l'entrepreneur à rebondir
- ◆ Peut-on créer et gérer autant d'entreprises que l'on veut ?
- ◆ Femmes entrepreneures : quelles aides pour l'entrepreneuriat au féminin ?

Module 4 La rentabilité pour l'entrepreneur

- ◆ Le seuil de rentabilité
- ◆ Le financement professionnel
- ◆ La responsabilité pénale du dirigeant
- ◆ Les indicateurs financiers du compte de résultat

Module 5 Le SWOT, un outil puissant de prise de décision

- ◆ Introduction au SWOT (ou MOFF)
- ◆ SWOT, étude de cas : partie 1
- ◆ SWOT, étude de cas : partie 2
- ◆ SWOT, étude de cas : partie 3

Module 6 Les 4 P : positionner votre offre sur le marché

- ◆ Introduction aux 4 P
- ◆ Schéma du positionnement de produit
- ◆ Le cycle de vie d'un produit
- ◆ Approfondissement des positionnements de produits
- ◆ Étude de cas : Nespresso
- ◆ Conclusion des 4 P

Module 7 Le bilan

- ◆ Introduction
- ◆ L'actif du bilan
- ◆ Le passif du bilan
- ◆ Le compte de résultat

Module 8 Étude de cas d'un bilan

- ◆ Étude de bilan 1/3
- ◆ Étude de bilan 2/3
- ◆ Étude de bilan 3/3

Module 9 Le plan de trésorerie

- ◆ Le plan de trésorerie
- ◆ Le chiffre d'affaires du plan de trésorerie
- ◆ Les années N+1 et N+2 du plan de trésorerie

Module 10 Le business plan

- ◆ Le business plan : partie 1
- ◆ Le business plan : partie 2
- ◆ Comment savoir si son idée de business est bonne et réaliste ?
- ◆ Télécharger la trame : partie 1
- ◆ Télécharger la trame : partie 2

Module 11 Gestion simplifiée de la comptabilité

- ◆ Gestion simplifiée de la comptabilité
- ◆ La digitalisation de la comptabilité

Module 12 L'organisation de votre temps

- ◆ L'organisation de votre temps
- ◆ L'organisation via l'agenda

Module 13 Le management : ce qu'il faut savoir pour démarrer

- ◆ Déléguer : passer du faire au faire-faire
- ◆ Comment apprendre à déléguer en tant que chef(fe) d'entreprise ?
- ◆ Les 6 étapes de la délégation
- ◆ Prendre des singes ou déléguer
- ◆ Les raisons pour lesquelles les bons employés démissionnent
- ◆ Les bonnes pratiques pour retenir ses bons employés
- ◆ Donner un cadre clair à ses collaborateurs pour libérer l'autonomie
- ◆ Recruter du personnel
- ◆ Rupture du contrat de travail : les règles à connaître
- ◆ Dans quels cas l'employeur peut-il demander la rupture du contrat de travail ?
- ◆ Fin du contrat de travail : vos obligations administratives en tant que chef d'entreprise
- ◆ Comment devenir un bon manager en étant entrepreneur ?
- ◆ Le licenciement, une procédure en 3 temps

Module 14 Les outils de l'entrepreneur

- ◆ Les outils de création : partie 1
- ◆ Les outils de création : partie 2
- ◆ Les outils de création : partie 3
- ◆ Développer son entreprise grâce à LinkedIn

Module 15 Le module juridique

- ◆ Choisir le statut juridique adapté à votre projet si vous êtes seul
- ◆ Choisir le statut juridique adapté à votre projet si vous êtes à plusieurs
- ◆ Les apports dans le capital d'une entreprise : apport en numéraire
- ◆ Les apports dans le capital d'une entreprise : apport en nature
- ◆ Les apports dans le capital d'une entreprise : apport en industrie
- ◆ Société en formation : ce que l'on peut faire et ne pas faire

Module 16 Le module financier

- ◆ Trouver des financements
- ◆ Comment calculer son seuil de rentabilité et son point mort
- ◆ Comment trouver des investisseurs pour financer sa création d'entreprise
- ◆ Le crowdfunding
- ◆ Pourquoi et comment faire une levée de fonds pour votre startup
- ◆ Les principales erreurs à éviter lors d'une levée de fonds

Module 17 Quiz final

- ◆ Quiz : création d'entreprise

Ressources téléchargeables. Le parcours met à disposition des trames de travail (business plan, plan de trésorerie) et des quiz formatifs qui jalonnent la progression.

Parlons de votre projet

contact@fcs-academy.com ◆ www.fcs-academy.com